

BARTH
REHASPORT



▶ REHASPORT WORKSHOP ◀

ERFOLGREICHER
MIT REHASPORT

Rehasport - Workshop

RAHMENDATEN:

- Dauer: Tagesveranstaltung
- Zielgruppe: Alle Mitarbeiter und Führungskräfte, welche direkt oder indirekt mit dem Thema Rehasport in Berührung kommen

WARUM SOLLEN SIE DIESEN WORKSHOP BESUCHEN?

Ihre Rehasportler können am Rehasport kostenfrei teilnehmen, Zusatzmitgliedschaften sind nur auf freiwilliger Basis möglich.

Rehasportler sind nicht ganz freiwillig bei Ihnen, sie wurden von ihrem Arzt „geschickt“.

Kommunizieren Sie mit dieser Zielgruppe genauso wie mit Ihren klassischen Fitness-Interessenten, werden Sie im Rehasport keinen Erfolg haben.

WELCHE METHODEN SETZEN WIR EIN:

- Interaktions-Tools
- Gruppenarbeit und Planspiel
- Üben von Verkaufsgesprächen
- Feedback

Buchen Sie Ihren Seminarplatz online!

IHR NUTZEN

Sie...

- ...erhöhen die Anzahl Ihrer Zusatzverträge
- ...gewinnen mehr Neumitglieder
- ...steigern die Auslastung Ihrer Gruppen
- ...optimieren Ihre Prozesse und Abläufe

WAS ERWARTET SIE:

- Sie lernen das 21-Stufen-Modell des Verkaufs im Rehasport kennen
- Der Rehasport-Club, das Tool zur Gewinnung neuer Mitglieder
- Innovative Ideen zur Vermarktung Ihres Rehasport-Angebotes
- Austausch und Netzwerken mit anderen Rehasport-Anbietern

IHRE INVESTITION

- 249,00 € pro Person *
- Inhouse-Seminar: 1.500,00 €

Frühbucher Rabatt sichern!

Bis 15.08.2017
nur 199,00 €

www.achim-barth.de/rehasport-tages-workshop

* Staffelpreis ab 3 Personen

BARTH
SPORTMANAGEMENT

Ansprechpartner: Achim Barth

Telefon: 0711/882 607 03

Mail: info@barth-sport.de

Homepage: www.barth-sport.de